

さあ、自ら道を切り開いて行こう。

次世代の希望あふれる

未来を創造するために。

公開寄付講座

福島起業塾

福島大学 × 志友会

Fukushima floatation cram school 2013

講義期間
11/15
3/7
参加費 **無料**

「就職するより起業しよう」が合言葉の全15回のセミナー&ワークショップ。

志友会とは日本の経済を元気に成長させていくために志し高き経営者たちが集まって組織した経済団体です。志友会では先の東日本大震災で大きな被害に見舞われた地域に対して、とりわけ福島への復興活動に現在注力しています。福島は震災被害の中でも特に放射能という目に見えない脅威に晒され、それは今後の日本にとっても最も長期にわたる震災被害であると言えます。この問題に対し前向きな解決策を1つでも多く示していくことが今後の日本の再生・成長に欠かせないことであると考えます。

志友会では福島大学とコラボレーションし「福島を起点に育っていく若者たちが未来に何が必要なのかを考え抜き、その為に自分にできることを明確にし社会に役立つビジネスを興していく」そのための方法論をより実践的に学んでいく環境を創れたらと思っています。今後、福島から世界へ羽ばたいていく若者たちがどんどん現れて、その彼らがこの国の未来を強く明るく元気な方向に導いてくれることと信じています。さあ、みなさんの前には自由が広がっています。まずはアクションしてみましょう。

【講師紹介】 志友会理事メンバーである16名が毎回それぞれにテーマを掲げ、実戦性のある質の高い講義を行なっていきます。

- | | | | |
|---|---|--|--|
| 
<飲食系・流通系コンサルティング事業>
株式会社EPLGA
代表取締役社長 中島 晋哉 | 
<キャラクター商品開発事業>
株式会社ラナ
代表取締役社長 鈴見 純幸 | 
<アパレル企画・製造・販売事業>
株式会社アーモンド・アイ
代表取締役社長 白浜 匡城 | 
<総合人材事業>
株式会社インテリジェンス
代表取締役社長 高橋 広敬 |
| 
<クラウドファンディング(ネットでの寄付仲介)事業>
一般財団法人ジャスト・ギビング・ジャパン
代表理事 佐藤 大吾 | 
<弁護士>
中島経営法律事務所
パートナー弁護士 早川 明伸 | 
<IT系企画制作事業>
株式会社フォームックス
代表取締役社長 金子 聡志 | 
<EC事業>
株式会社ネットプライス・ドットコム
代表取締役副社長 中村 浩士 |
| 
<広告企画事業>
コス株式会社
代表取締役 井本 喜久 | 
<スポーツ選手マネジメント事業>
株式会社クロス・ビー
取締役副社長 八尋 崇之 | 
<広告企画・制作事業>
株式会社アバランチ
代表取締役 熊本 樹穂 | 
<ヘッドハンティング事業>
HR consulting株式会社
代表取締役社長 西宮 博章 |
| 
<会計士>
株式会社MIEパートナーズ
代表取締役社長 杉田 良和 | 
<障がい者就労支援事業>
株式会社ロクマル
代表取締役社長 高倉 秀穂 | 
<人材育成・マーケティングコンサル事業>
インテグラス株式会社
取締役 木村 寛 | 
<資産管理アドバイザー事業>
ウィルジャー株式会社
代表取締役社長 堀谷 浩之 |

【志友会が行う講義の特徴】

志友会のメンバーである様々な業界をリードする経営者たちが講師を務めます。起業に役立つあらゆる「実戦的ノウハウ」に加えて「志・勇気・元気」の部分も大きな意味を持つことを伝えていきます。そして特にディスカッションやワークショップの時間を大切に、参加者たちがいつでも積極度に意見・発言でき、自分自身で自由な発想で起業に向けてのアクションを開始できる、そんな環境を造り上げていきます。

【講義参加対象】

定員50名限定
福島県内で起業を志す18歳以上の男女50名
(志友会から受講許可通知をさせていただいた方限定)
・福島大学を中心とした大学生および大学院生
・これから起業を考えている人 ※年齢・職業は問いません

【会場】

桜の聖母短期大学
マリアンホール 1F R166教室

【参加費用】

無料

【注意事項】

- ・事前申込みをし、大学の事務局より受講許可された50名の受講生の皆様は、第1回から15回までの本講座に毎回出席いただくことが原則となっています。
- ・本講座に福島大学の大学生および大学院生が参加される場合においても、公開講座ですので、特に単位など取得できるものではありません。
- ・本講座へ参加する際の交通費およびその他経費については、全て自己負担ください。

【その他、本講座内容に関するお問い合わせ】

・志友会の事務局よりEメールにてお問い合わせを受付けております。
info@kokorozashi.or.jp

申込受付

申込受付は、志友会のホームページで行っています。
<http://www.kokorozashi.or.jp>

※専用フォームに必要事項をご記入いただきご応募ください。
審査の上ご連絡いたします。
※申込締切日は、11月6日(水)となります。
受講いただける方への通知は11月8日(金)にメールにてさせていただきます。申し込み後、審査の結果によっては、受講いただけない場合がございますのでご了承下さい。

【講義内容について(全15回)】

Phase 1	最初の6講座では、そもそも「起業」とはどんなものなのかを、ビジネスに必要な最低限の実戦的ノウハウを交えて考えていきます。 ※司会を立てて、講師と参加者とのコミュニケーションを活性化させる役割を担わせる		
第1回	そもそも起業ってどんなこと 11/15(金) 18:00~19:30	第2回	組織 ~フォーメーション~ 11/22(金) 18:00~19:30
第4回	法務 ~リスクマネジメント~ 12/6(金) 18:00~19:30	第5回	販促 ~PR・プロモーション~ 12/13(金) 18:00~19:30
第3回	財務 ~ファイナンス~ 11/29(金) 18:00~19:30	第6回	事業計画 ~プランニング~ 12/20(金) 18:00~19:30
Phase 2	ここからの8講座は参加者が数名のチームに別れてワークショップを展開していきます。最初の4講座をA期、次の4講座をB期とし、参加者はA期が終わるとシャッフルされ、次のチームでB期を体験します。つまり参加者は1人につき2回のチームを体験できるようになります。		
[ワークショップA期]			
第7回	アイデア出し 1/10(金) 18:00~19:30	第8回	事業化へのベース作り 1/17(金) 18:00~19:30
第10回	プレゼンテーション 1/31(金) 18:00~19:30	第9回	事業継続・拡大への道 1/24(金) 18:00~19:30
[ワークショップB期]			
第11回	アイデア出し 2/7(金) 18:00~19:30	第12回	事業化へのベース作り 2/14(金) 18:00~19:30
第14回	プレゼンテーション 2/28(金) 18:00~19:30	第13回	事業継続・拡大への道 2/21(金) 18:00~19:30
第15回	A期 優勝チーム vs B期 優勝チーム プレゼンテーション決戦 3/7(金) 18:00~19:30		